



OPPORTUNITIES
ENTDECKEN.
PRIORISIEREN.
EROBERN.



HART FÜR ETWAS ZU ARBEITEN, DAS WIR LIEBEN, NENNEN WIR LEIDENSCHAFT!

Simon Sinek

Alles, was wir tun, basiert auf dem Glauben, dass erfolgreiche Menschen nicht nur ein Ziel verfolgen, sondern auch einen Grund für ihr Handeln haben. Wir glauben daran, dass die eigene Wirkung steigt, wenn man sein „Warum“ gefunden hat und die Verantwortung hierfür übernimmt. Um unsere Klienten auf ihrem Weg zu begleiten, bereiten wir jeden Termin professionell vor, wie ein Leistungssportler sich auf seinen Wettkampf vorbereitet. Wenn sich in unserer Begleitung also zeigt, dass die Situation anders als erwartet ist, nutzen wir unsere Kreativität und Erfahrung, um spontan andere Wege zu gehen. Doch der Fokus bleibt.

Unser Ziel bei Tree Consulting ist es, eine Umgebung zu schaffen, in der Lernen und Entwicklung nicht nur möglich, sondern auch nachhaltig sind.

Wir verstehen, dass Veränderung Zeit braucht und dass jeder kleine Schritt zählt. Deshalb setzen wir auf langfristige Partnerschaften, die auf Vertrauen, Respekt und dem gemeinsamen Engagement für Fortschritt basieren. Mit dem 70/20/10-Prinzip als Leitfaden arbeiten wir daran, dass unsere Klienten nicht nur ihre Ziele erreichen, sondern auch die Menschen und die Gemeinschaft um sie herum positiv beeinflussen.

CHANGE BEGLEITUNG FÜR ZUKUNTSORIENTIERTE STRATEGIEN

Der Opportunity Space basiert auf einer Sprint-Methodik und betrachtet die Prozesse und Stakeholder in einer Matrix und endet in einer Priorisierung der Themen nach Nutzen, Aufwand und Umsetzungsgeschwindigkeit. Mit "Opportunity Space" öffnen wir den Horizont für Organisationen, um über traditionelle Grenzen hinaus zu denken und verborgenes Potenzial zu entfesseln. Wir fordern bestehende Prozesse, Produkte sowie HR, Vertrieb und Marketing heraus und identifizieren Chancen für strategische und zukunftsweisende Veränderungen.

ERFOLGSERGEBNISSE

01

Dynamisierung von Prozessen:

Aktive Neuausrichtung auf "What's next" und "Why not".

04

Operative Exzellenz:

Planung und Kick-off von Projekten mit dem Fokus „Automatisierung“, um Prozesse radikal zu beschleunigen und eine herausragende Customer Experience zu schaffen.

02

Kill-Darlings if needed:

konsequente Fokussierung zukunftsweisender Projekte und Ideen, die das größte Potenzial für Durchbrüche der digitalen Transformation bieten.

03

Vorausschauende Beratung:

Proaktive Begleitung durch Experten, die Chancen erkennen und den Wandel gestalten.

Unsere Erfolge bei Tree Consulting spiegeln maßgeschneiderte Strategien wider, die auf die spezifischen Bedürfnisse und Rahmenbedingungen jedes Klienten abgestimmt sind. Daher können die tatsächlichen Erfahrungen, Ergebnisse und der Fortschritt von Fall zu Fall variieren.

DER ABLAUF IM ÜBERBLICK

VORBEREITUNG

- Vorgespräch: Exklusive Auswertung für den Auftraggeber über die Ist & Soll Situation.
- Wir schaffen im ersten Schritt ein tiefes Verständnis für die Ist & Soll Situation, damit wir eine ganz individuelle Lösung konzipieren können.
- Vor welcher Herausforderung steht Ihr Team? Wer sind die Teilnehmenden des Workshops?
- Klärung der Rahmenbedingungen:
 - Ihre Unternehmensvision
 - Ihre Unternehmensstrategie
 - Ihr Markt

WORKSHOP-TAG #1

- **KEYNOTE & TARGETING**
 - Digitalisierung und AI als Wachstumstreiber und Helfer
 - Zielrichtung definieren: Wo soll es hingehen? Klare Visionen und ambitionierte Ziele für die Zukunft festlegen.
- **BEWERTUNG & IDENTIFIKATION**
 - Prozesse: Untersuchung und Analyse bestehender Abläufe für potenzielle Optimierungen.
 - Stakeholder: Erfassung und Einbeziehung aller relevanten Interessengruppen zur Sicherstellung breiter Akzeptanz.
 - Produkte: Kritische Bewertung des Produktportfolios auf Zukunftsfähigkeit und Marktrelevanz.

OPPORTUNITY SPACE #2

- **MATRIX-BETRACHTUNG:**
 - Multidimensionale Analyse zur Erkennung von Synergien und Konfliktpotenzialen.
- **PRIORISIERUNG:**
 - Gezieltes Clustern & Auswählen von Themen nach gesetzten Parametern für Next Steps.

NACHBEREITUNG

- Review des Termins mit Ihnen.
- Wie steht es um die Teamleistung? Welche Maßnahmen schlagen wir Ihnen für die Zielerreichung vor?
- Fotoprotokoll der Ergebnisse

WORKSHOP QUICK FACTS

Ergebnis: Sie haben in kurzer Zeit das Handwerkszeug und die Konzentration auf Projekte mit höchstem Zukunftspotenzial in Ihrem Unternehmen.

Dauer: ab 2 Tagen

Teilnehmende: Nach Absprache

Kosten: Tagessatz 2.300€

DARUM TREE

Unser Kerngeschäft ist die ganzheitliche Transformation von Organisationen. Mit dieser Erfahrung widmen wir uns mit einem datengetriebenen und zugleich menschenorientierten Ansatz dem Herzstück eines jeden Unternehmens: den Mitarbeitenden.

Wir sind Zukunftsoptimisten, glauben an die nachhaltige und digitale Innovationskraft des Mittelstandes und begreifen Transformation als Chance für eine erfolgreiche, europäische Wirtschaft und eine lebenswerte Gesellschaft. Aus diesem Antrieb heraus begleiten wir Unternehmen mit guten Konzepten, kreativen Ideen und wirkungsvollen Produkt- und Servicelösungen zu erfolgreichen und resilienten Organisationen.

Hierbei greifen wir auch auf unser einzigartiges Netzwerk aus TOP Experten aus Wirtschaft und Wissenschaft zurück.

TRANSFORMATIONSKOMPETENZ – MITTELSTANDSFOKUS –
CHANCENORIENTIERUNG – PARTNER-NETZWERK

Lassen Sie uns loslegen.

Gerne stehe ich Ihnen für ein
unverbindliches Gespräch zur
Verfügung.

Christian Beckmann

Senior Manager & Partner

✉ cb@tree-consulting.com

🌐 www.tree-consulting.com

