



IHRE AI-ZUKUNFT

AN ZWEI TAGEN
ERLEBEN



MARKTCHANCEN ENTDECKEN DURCH ZIELORIENTIERTES DENKEN UND HANDELN.

Alles, was wir tun, basiert auf dem Glauben, dass erfolgreiche Menschen nicht nur ein Ziel verfolgen, sondern auch einen Grund für ihr Handeln haben. Wir glauben daran, dass die eigene Wirkung steigt, wenn man sein „Warum“ gefunden hat und die Verantwortung hierfür übernimmt. Um unsere Klienten auf ihrem Weg zu begleiten, bereiten wir jeden Termin professionell vor, wie ein Leistungssportler sich auf seinen Wettkampf vorbereitet. Wenn sich in unserer Begleitung also zeigt, dass die Situation anders als erwartet ist, nutzen wir unsere Kreativität und Erfahrung, um spontan andere Wege zu gehen. Doch der Fokus bleibt.

Unser Ziel bei Tree Consulting ist es, eine Umgebung zu schaffen, in der Lernen und Entwicklung nicht nur möglich, sondern auch nachhaltig sind.

Wir verstehen, dass Veränderung Zeit braucht und dass jeder kleine Schritt zählt. Deshalb setzen wir auf langfristige Partnerschaften, die auf Vertrauen, Respekt und dem gemeinsamen Engagement für Fortschritt basieren. Mit dem 70/20/10-Prinzip als Leitfaden arbeiten wir daran, dass unsere Klienten nicht nur ihre Ziele erreichen, sondern auch die Menschen und die Gemeinschaft um sie herum positiv beeinflussen.

IHR UNTERNEHMEN IM KI-ZEITALTER

„Ready for takeoff?“ Analysieren Sie mit uns die strategischen Opportunity-Spaces für Ihren AI-Deep-Dive. Wir arbeiten mit Ihnen zusammen, um das Potenzial von KI-Lösungen in Ihrer Organisation zu identifizieren, die Ihre Unternehmensprozesse optimiert und zukunftssicher macht.

MESSBARE ERGEBNISSE

01

Das AI-Potential ist entlang ausgewählter Unternehmensrelevanter Facetten transparent und beschrieben.

04

Erste Ansätze, wie Ihr Unternehmen sich durch neue Services und Produkten sowie interne Prozessoptimierungen vom Wettbewerb durch KI differenzieren kann.

02

Ein Zukunftsbild mit verschiedenen Szenarien ist entwickelt. Das „Warum“, das „Was“ und das „Wie“ sind genau beschrieben

05

Der Fahrplan für die Umsetzung der Vision und Strategie ist vordefiniert.

03

Marktchancen wurden in dem Opportunity Space greifbar und konnten priorisiert werden.

DER ABLAUF IM ÜBERBLICK

VORBEREITUNG

- Vorabgespräch mit der Geschäftsführung und, falls erforderlich, mit weiteren Schlüsselpersonen des Unternehmens, um die größten Herausforderungen und aktuellen "Schmerzpunkte" zu identifizieren.
- Wir schaffen im ersten Schritt ein tiefes Verständnis für die Ist & Soll Situation, damit wir eine ganz individuelle Lösung konzipieren können.
- Auswahl relevanter Analysebereiche (pragmatisches Korrektiv) und Festlegung einer „Referenzgruppe“ (repräsentativer Querschnitt des Unternehmens).
- Konzeption des Opportunity Spaces und AI-Hubs, sowie anfallender Materialaufwand
- Durchführung von Trend und Marktrecherche im Branchenbereich.

WEITERE PROGRAMM SCHWERPUNKTE IM ÜBERBLICK

- **KI-Roadmap und Know-How**
 - Gemeinsames Entwickeln eines Zielbildes, das aktuelle Trends und Themen berücksichtigt sowie Antworten auf Hypothesen aus der Potenzialanalyse liefert.
 - Das Zielbild definiert, wie das Unternehmen zukünftig am Markt agieren und sich organisatorisch sowie prozessual für KI optimieren will.
 - Integration von AI-Keynotes in den Workshop zur Vertiefung des Verständnisses..
- **Entwicklung der Personas und Empathy Map**
 - Erstellung von Persona(s) und entsprechenden Empathy Map(s) zur Überprüfung und Validierung der Potenziale.
 - Analyse digitaler Trends und Forschung in für das Unternehmen relevanten Märkten.
- **Entwicklung der KI-Use Cases**
 - Ausarbeitung strategischer Maßnahmen, Initiativen und KI-Projekte, die beschrieben, gewichtet und in eine Gesamt-Roadmap integriert werden.
 - Identifizierung von Investitionsbedarfen und potenziellen Partnern für die Umsetzung.
 - Teilnahme am Opportunity Space zur Ideenentwicklung und Strategieplanung.

NACHBEREITUNG

Review des Programms mit Ihnen als Auftraggeber mit Fokus auf...

- ... der Ableitung möglicher, begleitender Maßnahmen zur Absicherung einer erfolgreichen Umsetzung.
- ... der Begegnung anstehender Herausforderungen.
- ... der schrittweisen, organisationalen Transformation der involvierten Abteilungen.
- ... Follow-up Begleitung nach einigen Wochen „was lief gut, was lief nicht gut, wo brauchen wir mehr Unterstützung?“

Zusätzlich erhalten Sie ein Fotoprotokoll der Ergebnisse

WORKSHOP QUICK FACTS

Ergebnis: In nur wenigen Schritten erarbeiten wir Ihre zukunftsorientierte Roadmap zu dem Thema:“
Implementierung von KI in bestehenden Geschäftsprozessen & Produkten.“

Dauer: ab 2 Tagen

Teilnehmende: Nach Absprache

Kosten: Tagessatz 2.300€

DARUM TREE

Unser Kerngeschäft ist die ganzheitliche Transformation von Organisationen. Mit dieser Erfahrung widmen wir uns mit einem datengetriebenen und zugleich menschenorientierten Ansatz dem Herzstück eines jeden Unternehmens: den Mitarbeitenden.

Wir sind Zukunftsoptimisten, glauben an die nachhaltige und digitale Innovationskraft des Mittelstandes und begreifen Transformation als Chance für eine erfolgreiche, europäische Wirtschaft und eine lebenswerte Gesellschaft. Aus diesem Antrieb heraus begleiten wir Unternehmen mit guten Konzepten, kreativen Ideen und wirkungsvollen Produkt- und Servicelösungen zu erfolgreichen und resilienten Organisationen.

Hierbei greifen wir auch auf unser einzigartiges Netzwerk aus TOP Experten aus Wirtschaft und Wissenschaft zurück.

TRANSFORMATIONSKOMPETENZ – MITTELSTANDSFOKUS –
CHANCENORIENTIERUNG – PARTNER-NETZWERK

Lassen Sie uns loslegen.

Gerne stehe wir Ihnen für ein unverbindliches Gespräch zur Verfügung.

Christian Beckmann

Senior Manager & Partner

✉ cb@tree-org.com

🌐 www.tree-consulting.com



Sonja Janeikis

Future Skills Director

✉ sj@tree-org.com

🌐 www.tree-consulting.com

